

УДК 327

И. Г. Плевако,

к. и. н., доцент, заместитель декана  
факультета международных отношений  
Национального университета «Острожская  
академия» по научной работе, Украина;

О. С. Батищева,

к. н. гос. упр., ст. преподаватель кафедры  
политологии Национального университета  
«Острожская академия», директор

ОО «Центр демократического лидерства», Украина

## ДИНАМИКА ГЕОПОЛИТИЧЕСКОГО И ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ ПЕРУ В АЗИАТСКОМ РЕГИОНЕ В КОНЦЕ XX – НАЧАЛЕ XXI ВЕКА

### Аннотация

Рассматривается торгово-экономическая динамика взаимоотношений Перу со странами Азиатско-Тихоокеанского региона и Южной Азии с целью выявления возможностей более активного геополитического позиционирования Перу на межрегиональном уровне современной системы международных отношений.

Доказано, что наиболее вероятным геополитическим прогнозом является то, что в краткосрочной перспективе в числе наиболее важных партнеров Перу в Азии останутся Китай, Япония, Индия, Южная Корея и Таиланд.

**Ключевые слова:** геополитика, Перу, страны Азии, межрегиональные отношения.

JEL-коды: F02, F15, F59.

### Аңдатпа

Мақалада Перудің қазіргі халықаралық қатынастар жүйесінің аймақаралық деңгейіндегі геосаяси орнығу мүмкіндіктерін анықтау мақсатында мемлекеттің Азия – Тынық мұхиты және Оңтүстік Азия аймағы елдерімен сауда-экономикалық қатынастарының динамикасын қарастырады.

Еңбір сәйкестігі жоғары бағаланған геосаяси болжам бойынша жақын болашақта Перудің Азиядағы маңызды серіктестерінің қатарында Қытай, Жапония, Үндістан, Оңтүстік Корея мен Таиланд, елдері қалатындығы дәлелденген.

**Тірек сөздер:** геосаясат, Перу, Азия елдері, аймақаралық қатынастар.

### Abstract

The authors of the article analyse the dynamics of trade and economic relations between Peru and the countries of South Asia and Asia Pacific region, aiming to more actively position Peru on the inter-regional level of modern international relations system.

The most probable forecast offered by the authors is based on the assumption that in the long run China, Japan, India, South Korea and Thailand will remain the most important Asian partners of Peru.

**Key words:** geopolitics, Peru, Asian countries, inter-regional relations.

JEL codes: F02, F15, F59.

В последнее время Перу демонстрирует всему миру значительный экономический подъем. В период 2006–2014 гг. уровень ВВП возрос с 74 до 202 млрд долл. США [13]. В среднем за период начала XXI века экономика этой андской страны развивалась на уровне 7 % и занимала лидирующую позицию во всей Южной Америке, а если брать во внимание весь латиноамериканский регион, то Перу уступала только Панаме. Этот факт свидетельствует о значительном рывке Перу в борьбе за закрепление ее места игрока на рынках ресурсов и лоббиста своих интересов в современной системе международных отношений. Согласно последним показателям количество иностранных фирм, которые сотрудничают с Перу в сфере инвестиций, резко возросло. В ходе мирового кризиса 2008 г., когда экономики большинства стран переживали упадок, в Перу прослеживался экономический подъем до 9,8 %. Поскольку отдельные страны как латиноамериканского, так и азиатского региона приобретают все большее значение на международной арене, а усиление сотрудничества региональных лидеров будет существенно влиять на расстановку

сил в будущем, изучение данной тематики становится все более актуальным. Те шаги, которые предпринимает Перу для достижения своих целей, составляют элементы ее геополитического позиционирования.

До конца XX века проблемы геополитического позиционирования Перу были слабо изучены авторами, поскольку в международных отношениях эта страна развивалась преимущественно на региональном уровне. В науке Перу рассматривалась в основном с позиции исторических, культурных, географических особенностей и лишь отчасти интересовала ученых со стороны политико-экономического потенциала. Но с началом XXI века ситуация резко изменилась, поскольку в большинстве стран Южной Америки и Азии начался новый этап развития государственности и интегрирования в глобальные отношения. Если такие страны, как Бразилия и Мексика, и в прошлом не ощущали недостатка внимания со стороны исследователей, то для Венесуэлы, Панамы, Колумбии и Перу и др. этот период стал перспективным, поскольку эти страны стали потенциальными лидерами-экспортерами ресурсов и импортерами технологий, чем заявили о себе как потенциально активные субъекты международных отношений. Американские, латиноамериканские, европейские исследователи заинтересовались Перу. Значительный вклад в изучение отношений Перу со странами Азии сделали Карлос Родригес, Синтия Санборн, Алексис Йонг, Перт Лацински, Томаш Скворнек, Татьяна Петрова, Петр Яковлев и др. Двусторонние отношения изучали Натаниель Фланнери (перуанско-китайские отношения); Леви Джордан (отношения Перу с Южной Кореей), Гарри Сешасея (перуанско-индийские отношения). Однако в работах ученые рассматривали хронологию развития торговых взаимоотношений Перу и стран Азии без существенного анализа геополитической составляющей.

Согласно сведениям Всемирного банка в 2013 году экономический рост Перу составил 5,8 % при инфляции 2,8 % [22]. Эксперты журнала «The Economist» указывали, что подъем колебался между 7 и 9 %. В 2014 г. есть небольшой спад до 4 % [21], при этом внешний долг страны колеблется на уровне 20 % от ее ВВП. Этому способствовало то, что в последнее десятилетие удерживаются довольно высокие цены на ресурсы на мировых биржах, а Перу стала страной, где горнодобывающая отрасль промышленности занимает приоритетное значение. Иностранные инвесторы сосредоточились не только на добыче меди, угля, золота, нефти, а заинтересовались также развитием банковской сферы, которая считается наиболее значимой в регионе [20, s. 186–187; 28].

Кроме того, в последнее десятилетие благодаря экономическому росту вдвое сократилось число социально незащищенных граждан и наметился некоторый рост среднего класса [18, p. 9]. Это произошло благодаря увеличению мирового спроса на полезные ископаемые и другие сырьевые товары, а также интенсификации международной торговли со странами Азии. Поэтому расширение отношений Перу со странами Азии – особенно с Китаем, Японией и Южной Кореей [11] – стало закономерным явлением в развитии двусторонних отношений. Доказательством этому служит то, что Китай предложил новые инвестиции и расширение рынков сбыта для традиционного перуанского экспорта. В результате в последние годы на медь, железо, золото и другие полезные ископаемые приходится около 60 % от общего объема перуанского экспорта, 25 % – от общего объема прямых иностранных инвестиций и 15 % общего объема налоговых поступлений. Если с 1990 года вложения западных транснациональных корпораций составляли большую долю инвестиций в Перу, то сейчас значительная часть инвестиций поступает именно из стран Азии (из Японии, Южной Кореи, Индии и Китая). Последний является основным покупателем перуанских минералов и главным иностранным инвестором.

Наряду с этим, в Перу возродились старые проблемы, связанные с рисками чрезмерной зависимости от сырьевого экспорта. С целью оздоровления ситуации Перу сделала важный, с точки зрения геополитического позиционирования, шаг, подписав соглашение о свободной торговле, а также путем вхождения в разноформатные многосторонние торговые соглашения и союзы. По мнению экспертов, это должно диверсифицировать экономику страны в плане ее торговых и инвестиционных возможностей [11].

Здесь важно упомянуть, что зависимость экономики Перу от экспорта полезных ископаемых вызывает обеспокоенность по поводу прав человека и экологических последствий крупномасштабной добывающей деятельности, так как рост конфликтов между иностранными компаниями и местными общинами стал причиной значительных политических и экономических издержек. По мнению Натаниеля Фланери, в связи с

уменьшением инвестиций и замедлением экономического роста Перу может снизить бюджет на социальные расходы, что будет стимулировать протесты против политики президента Ольянта Умала (Ollanta Moisés Humala Tasso) и его правительства [6]. Кроме этого, по нашему мнению, этот процесс повлияет также и на позиционирование Перу на внешней арене.

Вместе с тем, анализируя ситуацию глобально, а также беря во внимание исследования, проводимые Межамериканским банком развития, следует отметить любопытную особенность, которая указывает на то, что товарооборот между Латинской Америкой и Азией возрастает в среднем на 20,5 % в период между 2000 и 2013 гг., и эта тенденция не должна существенно измениться в ближайшем будущем. Эта аксиома, по состоянию на 2010 г., базировалась на признании того, что, в целом, торговля с Азией увеличилась за счет латиноамериканского экспорта сырьевых товаров и вложения прямых иностранных инвестиций из Азии в секторы, обеспечивающие развитие отраслей, связанных с добычей. Товарооборот не снизился, но лишь за счет того, что Латинская Америка начала импортировать все больше промышленных товаров, производимых партнерами из Азии. Львиная доля экспорта из стран Азии приходится всего на несколько стран: Аргентину, Бразилию, Чили, Колумбию и Мексику, а также, что для нас особенно важно, Перу [18, р. 4]. В этой тенденции прослеживаются также элементы стратегии Перу с позиции удерживания интереса азиатского продавца. Ответ на вопрос, почему Перу приобретает технологии в Азии, довольно прост: технологии, производимые в развитых капиталистических странах, довольно дорогостоящие, а на латиноамериканском пространстве только Бразилия и Мексика могут «позволить себе» их импорт, поскольку только эти страны могут производить конкурентную продукцию. Таким образом, влияние азиатского региона, особенно Восточной Азии, в торгово-экономических отношениях Перу будет расти быстрее, в сравнении с другими странами мира и, следовательно, цель Перу – в большей степени, этим воспользоваться.

Перу имеет давние дипломатические отношения с Китаем и Японией. К этому следует добавить и то, что в 1963 году Перу установила дипломатические отношения с Республикой Корея, в 1965 году – с Королевством Таиланд, а в 1975 году – с Индонезией. Вместе с тем тесные отношения Перу с Азией особенно укрепились в последние 20 лет. С 90-х годов страна снизила барьеры для импорта, развернула политику привлечения инвестиций из-за рубежа и приступила к выполнению одного из заданий своего геополитического позиционирования в Азии, подписав соглашения о свободной торговле. Для усиления этих тенденций в 1998 году Перу стала участником форума Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС, англ. Asia-Pacific Economic Cooperation, далее – АПЕС). В 2008 году саммит лидеров АПЕС проходил в Лиме, а проведение саммита в 2016 г. также запланировано в столице Перу [18, р. 7].

Кроме АПЕС, Перу также активизировала свое участие в проектах таких межрегиональных организаций, как: Форум восточноазиатско-латиноамериканского сотрудничества (исп. FALAE, англ. FEALAC), Совет по тихоокеанскому экономическому сотрудничеству (Pacific Economic Cooperation Council, PECC), Тихоокеанский экономический совет (Pacific Basin Economic Council, PБЕС).

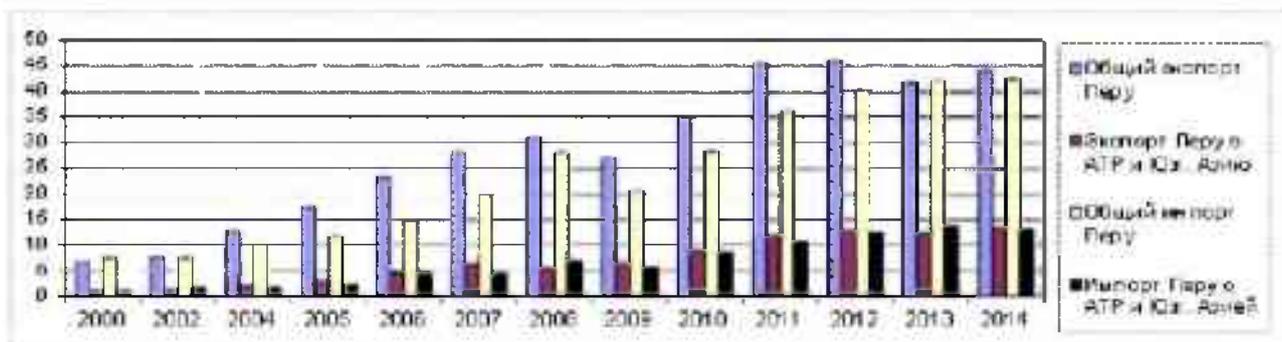
Очень важным моментом позиционирования Перу в азиатском регионе по праву считается участие в АПЕС. Такой вывод сделал еще бывший президент Перу Алан Гарсия (Alan Gabriel Ludwig García Pérez, 1985–1990, 2006–2011 гг.). По его мнению, АПЕС превратилась в двигатель мировой экономики, который с момента своего создания активно продвигал свободную торговлю, основанную на принципе экономической открытости, а также расширения торговли с азиатскими странами и организациями АТР. С 10 по 11 ноября 2014 г. в Пекине проходила неофициальная встреча лидеров стран АПЕС, на которой главной темой стало «Формирование будущего через Азиатско-Тихоокеанское партнерство». Бывший президент Перу А. Гарсия считает, что встреча в Пекине приумножила достижения АПЕС, а все экономические субъекты организации, основываясь на принципах взаимного уважения, продолжают многостороннее сотрудничество по дальнейшему укреплению торговли и инвестиций [27].

С середины первого десятилетия XXI века политические отношения Перу со странами азиатского региона находятся на довольно высоком уровне. В 2005 г. перуанский президент посетил с государственными визитами Китай, Корею и Японию, а также

Таиланд, после чего процесс торгово-экономического сотрудничества этих стран начал бурно развиваться.

Как показывает общая статистика, перуанский экспорт, который в 2000–2003 годы сохранялся на уровне 1,1–1,3 млрд долл. США, начиная с 2004 г. начал резко повышаться и за десять лет (в 2014 г.) вышел на уровень 13,3 млрд. Нужно отметить, что лишь в 2008 г. ситуация кратковременно ухудшилась в связи с мировым кризисом, но с 2009 г. имел место резкий скачок, который превысил показатель 2007 г. на треть млрд долл. США. К этому нужно добавить, что подобным образом развивалась ситуация и с импортом в Перу из Азии. За десять лет, с 2004 по 2013 г., объемы экспорта также возросли с 1,7 млрд до 13,7 млрд долл. США. В контексте экспортных отношений Перу с внешним миром удельный вес страны с азиатскими странами АТР и Южной Азии на протяжении 2004–2014 гг. возрос с 17 % до 30 %, а импортных – с 22 % до 32 %. И это по праву является важным элементом геополитического позиционирования и обеспечения интересов Перу в азиатском регионе.

**Таблица 1. Динамика импортно-экспортных отношений Перу с азиатскими странами АТР и Южной Азии (2000–2014 гг.), (в млрд долл. США) [1; 15; 17, р. 17; 23; 26]**



**Китай.** В 2004 году Перу признала КНР страной с рыночной экономикой. В 2008 г. двусторонние отношения вступили в новую фазу, когда лидер Китая Ху Цзиньтао (Hu Jintao, 2003–2013 гг.) и его перуанский коллега Алан Гарсия обменялись визитами, положив таким образом начало стратегическому партнерству двух стран. В 2009 году Перу и Китай подписали соглашение о свободной торговле, которое вступило в силу в 2010 г.

21 ноября 2011 г. Президент Перу Ольянта Умалана на открытии Пятого бизнес-саммита «Китай – Латинская Америка» в Лиме объявил КНР основным торговым партнером, автоматически оттеснив США на второе место [8]. Однако китайский лидер Си Цзиньпин (Xi Jinping) был более сдержанным в риторике и высказался в пользу двустороннего стратегического партнерства [6].

Сегодня около 100 китайских фирм официально работают в Перу. Кроме того, львиную долю китайского капитала аккумулируют нефтяные, горнодобывающие компании (SAPET, CNPC, Shougang, Chinalco, Minmetals), а также банки и технологические компании. Сегодня именно Перу является приоритетной страной для китайских инвестиций в добывающей сфере. Так, еще в 2010 году китайские горнодобывающие компании Minmetals, Chinalco, Shougang и Zijin Mining Group объявили о планах до 2017 года инвестировать более 7 млрд долл. США в перуанские горнодобывающие проекты [6]. Кроме того, Перу и Китай расширили отношения в таких сферах, как сельское хозяйство, здравоохранение, образование, технологии и национальная оборона. В 2010 г. Перу стала первой южноамериканской страной, которая начала покупать китайские военно-транспортные средства. А в следующем году обе страны подписали Меморандум по укреплению военного сотрудничества [18].

Во время официального визита перуанского президента Ольянта Умала в Китай в апреле 2013 года лидеры Китая и Перу в очередной раз подчеркнули перспективы «всеобъемлющего стратегического партнерства», подписав одиннадцать новых двусторонних соглашений, предназначенных для оптимизации торговли, укрепления сотрудничества в области сельского хозяйства, инфраструктуры и социального развития.

17 июля 2014 г. председатель КНР Си Цзиньпин вновь встретился с президентом Перу Ольянтой Умалой. Оба обратили внимание на то, что после встречи в апреле 2013 года в отношениях между Китаем и Перу был достигнут активный прогресс. «Китай, с точки зрения стратегии, уделяет повышенное внимание развитию отношений с Перу и нацелен на совместное поддержание контактов на высоком уровне, а также на обмен и сотрудничество между правительствами, законодательными органами, политическими партиями и регионами двух стран. Важным моментом стало осуществление в полной мере координационной роли существующего механизма двустороннего сотрудничества в таких областях, как энергоресурсы, горнодобывающая промышленность, сельское хозяйство, строительство инфраструктуры, укрепление обмена в гуманитарной сфере» [27].

**Япония.** Во время правления президента Альберто Фухимори (Alberto Ken'ya Fujimori, 1990–2000 гг.) отношения Перу с Японией достигли значительного развития. Однако после бегства А. Фухимори в Японию 13 ноября 2000 г. между двумя странами возникла некоторая напряженность, впоследствии отношения нормализовались [18, р. 9]. Именно «человеческий фактор» послужил основой для перуанского позиционирования, на котором сформировались и развиваются двусторонние отношения между странами сегодня, поскольку в Перу проживает значительная японская диаспора (около 150 тыс. человек) [28, с. 288].

Япония входит в число государств, которые обеспечивают самый большой приток иностранных инвестиций в экономику Перу, что создает предпосылки для вывода двусторонних экономических отношений этих стран на более высокий уровень. Еще в 2008 г. Япония обеспечила тесные экономические контакты с Перу, направив в страну 17 % своих инвестиций. (В сравнении с другими латиноамериканскими партнерами ситуация выглядела следующим образом: Бразилия – 15 %, а Мексика – 10 %) [28, с. 292]. 1 марта 2012 г. вступило в силу Соглашение об экономической ассоциации между странами, что позволило открыть рынки двух стран товарам, представляющим взаимный интерес. Кроме того, Перу получила доступ к приобретению передовых технологий. В свою очередь, Япония сегодня импортирует из Перу как обычный перуанский «экспортный пакет» в виде природных ресурсов, так и морепродукты, а также сельскохозяйственные товары [5].

Очередной официальный визит Президента Республики Перу Ольянта Умала в Японию состоялся в мае 2012 г. Лидеры двух стран позитивно оценили уровень экономического сотрудничества, в рамках которого состоялось уже 10 заседаний перуанско-японского делового комитета и реализуется большое количество программ, имеющих практическое значение, включая освоение Амазонии [5]. Со своей стороны президент Перу высказал большой интерес к сотрудничеству в сфере возобновляемой энергии, экологически чистых технологий, а также подготовки перуанских специалистов в университетах Японии [28, с. 304].

Лидеры Перу и Японии также обсудили геополитические вопросы, среди которых проблема реформирования ООН, в рамках которой Перу выступает в поддержку желания Японии стать членом СБ ООН, ситуация на Корейском полуострове, сотрудничество стран в рамках АПЕС, а также контакты в рамках FEALAC. Стороны подтвердили свою приверженность нормам ВТО и выразили желание успешно завершить процессы в рамках соглашения Дохи [28, с. 304]. В ходе встречи президента Перу и премьер-министра Японии Шинзо Абе (Shinzo Abe) на саммите стран АПЕС 10 ноября 2014 г. были подтверждены предыдущие договоренности и озвучены намерения сотрудничать в формате Тихоокеанского альянса [10].

**Южная Корея.** Зона свободной торговли обеих стран положительно влияет на экспортные возможности Перу в Южной Корее, для которой главными статьями являются медь, серебро, цинк, нефть и природный газ. Вместе с тем для Сеула стало реальным значительно увеличить экспорт корейских автомобилей и электроники в Перу, а также инвестировать средства в его добывающий комплекс. В целом, благодаря ЗСТ будет охвачено 25 секторов экономики, в том числе товаров, услуг, инвестиций и финансовых услуг. В перспективе это может привести не только к ликвидации в течение следующего десятилетия всех тарифов в торговле между двумя странами, но и превратить Перу в значительного игрока на азиатском рынке, а затем и в союзника в корейских геополитических проектах. Кроме того, учитывая прогнозированный экономический спад

в 2014 г., последующие два года станут периодом увеличения корейских инвестиционных потоков в Перу. ЗСТ также делает Перу площадкой для прямой конкуренции между Южной Кореей и Японией в автомобильной сфере, в результате которой Перу может существенно выиграть.

С помощью внешней инвестиционной поддержки экономических гигантов Азии будет расти значение Перу в экономике Западного полушария и Европы. По результатам 2010 г. Перу стала крупнейшим в Южной Америке экспортером товаров в Канаду, обогнав соседнюю Бразилию. Кроме экспорта минеральных удобрений, Перу с 2010 г. увеличила экспорт кофейных зерен, а также цветных металлов, главным образом, серебра [11].

**Таблица 2. (Сводная) Топ продуктов экспорта-импорта Перу с Китаем, Японией и Южной Кореей в 2012–2013 гг. (в млрд долл. США)**

Экспорт Перу	Единицы	Импорт Перу	Единицы
Медные руды и концентраты	5,47	Грузовые автомобили	1,03
Свинец (руда)	1,4	Мобильные телефоны	0,54
Рыбная мука	1,0	Транспортные средства	0,51
Железная руда	0,85	ЭОМ	0,42
Катоды меди	0,76	Тяжелые транспортные средства	0,8
Цинковая руда	0,47	Мотоциклы	0,1
Сжиженный газ	0,45	Телевизионные устройства	0,14
Серебро (руда)	0,3	Устройства телекоммуникации	0,1
Медный «блистер»	0,26	Сталелитейные конструкции	0,09

**Индия.** Перу и Индия сравнительно недавно начали открывать друг друга. Прежде всего это объясняется развитием геоэкономических приоритетов, а не шагами к укреплению двусторонних отношений. Только с конца 1990-х годов Индия и Перу обратили свое внимание друг на друга [19]. В 1997 году, признавая растущую важность Латинской Америки, особенно ее природных ресурсов, Министерство торговли Индии начало специальную программу «Focus: LAC program», чтобы расширить торговые связи со странами Латинской Америки. В это время, в 1998 г., Перу присоединилась к Азиатско-Тихоокеанскому экономическому сотрудничеству, чтобы получить лучший доступ в Азию [19].

По сравнению с КНР или Японией Перу и Индия еще не стали близкими экономическими партнерами, демонстрируя в торговле пока довольно скромный товарооборот. Кроме того, сохраняется большой дефицит активности в коммерческом пространстве: ни одна страна не использовала свои природные преимущества и потребности. Например, Перу является пятым по величине производителем золота в мире, а Индия – крупнейшим в мире потребителем, однако свои возможности в этой сфере они пока не используют [19].

Вместе с тем страны четко видят перспективы партнерства в разных сферах, что дает основание сделать вывод, что в двусторонних индийско-перуанских отношениях наступает новая фаза развития, что можно понимать как новый шаг Перу по укреплению своих геополитических и экономических интересов в Индии. Во-первых, перспективно сотрудничество в сфере защиты окружающей среды, поскольку обе страны являются участниками Киотского протокола. Во-вторых, и Перу, и Индия имеют значительную долю коренного населения, поэтому, вместо использования западных моделей, они хотят сохранить традиционные практики по всем направлениям, особенно в сельском хозяйстве.

В-третьих, эти страны сотрудничают в АТЭС. Также Перу после визита министра иностранных дел Индии Яшванта Синхи (Yashwant Sinha) в Лиму в 2003 г. стала активно поддерживать Индию в качестве постоянной кандидатуры в Совете Безопасности ООН.

В-четвертых, ключевой сферой отношений между странами стали передовые исследования и технологии. Активно проводятся совместные научно-исследовательские проекты.

В июле 2012 года Хосе Берон (José Beraún), вице-министр иностранных дел Перу, посетил Индию для обсуждения торгового соглашения между двумя странами. Перу уже имеет соглашения о свободной торговле с множеством азиатских экономик АРЭС (Таиландом, Сингапуром, Японией, Южной Кореей и Китаем). В ходе переговоров двух стран было принято совместное решение об углублении взаимовыгодных геоэкономических интересов [9; 19].

**Таблица 3. Динамика экспорта и товарооборота Перу с топ-партнерами (2009–2014 гг.) в млрд долл. США [16; 25]**

	2009		2010		2011		2012		2013		2014	
	Эксп.	Об-т.										
Китай	4	7,2	5,4	10,5	6,9	13,2	7,8	15,6	7,3	15,6	6,3	16,3
Япония	1,4	2,3	1,8	3,2	2,1	3,4	2,6	4,1	2,2	3,6	1,5	
Ю.Корея	0,8	1,4	0,9	1,9	1,7	3,2	1,5	3,1	1,5	3,1	1	
Индия	0,1	0,4	0,2	0,7	0,25	0,85	0,38	1,13	0,6	1,3	0,3	
Таиланд	0,5	0,25	0,1	0,5	0,25	0,7	0,23	0,7	0,14	0,8		

Подытоживая вышеупомянутое, важно еще раз подчеркнуть, что в результате политических и экономических шагов Перу ее внешняя торговля в последние годы резко возросла. В 2012 году экспорт составил 22,9 % от ВВП (45 млрд долл. США), тогда как в 1993 году составлял всего 3,3 млрд (12 % от ВВП). Особенно возросла торговля со странами Азии, что стало возможным после либерализации торговой политики, которая была осуществлена с 1990 года, а также в результате реализации соглашений о свободной торговле. Имея 54 договора в Азиатском регионе, Перу наладила тесные взаимоотношения с такими акторами, как Китай, Сингапур, Южная Корея, Япония и Таиланд [14]. На мировых рынках перуанский экспорт меди, золота, свинца, цинка, железа и серебра пользуется большим спросом. Кроме того, общее повышение общемировых цен на природные ресурсы положительно влияет на экономику Перу [18, р. 8].

В результате этого доля Азии в экспорте Перу составляет почти 31 % от общего объема, следующее место после Азии занимают Северная Америка (23,2 %), Европейский Союз (14,8 %), страны Андского региона (13,1 %), МЕРКОСУР (7,3 %) [18, р. 9]. Наиболее важными торговыми партнерами Перу являются Китай, Япония, Южная Корея, Индия и Таиланд (Табл. 3) [2].

Согласившись с отдельными выводами зарубежных коллег [18, р. 24], считаем целесообразным предложить некоторые прогнозы, касающиеся поведения Перу в азиатском регионе. На наш взгляд, важными шагами Перу для дальнейшего геополитического позиционирования в азиатском регионе являются следующие: во-первых, Перу следует продолжать использовать членство АРЭС с целью использования механизмов экономического и технического развития. Во-вторых, Перу необходимо углублять механизмы сотрудничества в формате зоны свободной торговли с Китаем, Кореей, Японией, Таиландом, Сингапуром и Индией, чтобы не только продвигать свою продукцию, но и обеспечить свои рынки высокотехнологичной продукцией и инвестициями. В-третьих, Перу и ее партнеры в Тихоокеанском альянсе – Чили, Мексика и Колумбия – будут использовать возможности для продвижения своих стран и, соответственно, экспортных товаров на азиатских рынках, реализуя тем самым общее позиционирование в азиатском регионе. В-четвертых, Перу важно наладить производственные связи в торговле деталями и комплектующими изделиями разных сфер промышленности.

Наконец, Перу целесообразно в ближайшее время открыть новые дипломатические представительства в странах Азии.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 ADEX: Exportaciones crecerán 5.6% durante el 2014 y llegarán a US\$ 43,931 millones <http://peru.com/actualidad/economia-y-finanzas/adex-estima-que-exportaciones-creceran-56-durante-2014-y-llegaran-us-43931-millones-noticia-230029>
- 2 *Bilateral relations between Thailand and Peru* [http://www.thaiembassylima.com/bilateral\\_relations\\_peru.php](http://www.thaiembassylima.com/bilateral_relations_peru.php)
- 3 *Embajada del peru en Japon* <http://www.embajadadelperuenjapon.org/reconomico.html>
- 4 *Estadísticas Comerciales - Importaciones* <http://www.mincetur.gob.pe/newweb/default.aspx?tabid=2316>
- 5 *Exchange of Diplomatic Notes concerning the Entry into Force of the Agreement between Japan and the Republic of Peru for an Economic Partnership* // [http://www.mofa.go.jp/announce/announce/2012/1/0124\\_01.html](http://www.mofa.go.jp/announce/announce/2012/1/0124_01.html)
- 6 Flannery N. P. *How China's Relations With Peru Explain its Approach to Diplomacy* / Nathaniel Parish Flannery // <http://www.theatlantic.com/china/archive/2013/09/how-chinas-relations-with-peru-explain-its-approach-to-diplomacy/279618/>
- 7 *For an economic partnership* [http://www.mofa.go.jp/policy/economy/fta/pdfs/japan-peru\\_epa.pdf](http://www.mofa.go.jp/policy/economy/fta/pdfs/japan-peru_epa.pdf)
- 8 *Humala: China es el principal socio comercial del Perú* // <http://gestion.pe/noticia/1336974/humala-china-principal-socio-comercial-peru>
- 9 *India – Peru-* <http://www.indembassy.org.pe/english/bilateral-relation/india-peru.html>
- 10 *Japan-Peru Summit Meeting* [http://www.mofa.go.jp/la\\_c/sa/pe/page3e\\_000261.html](http://www.mofa.go.jp/la_c/sa/pe/page3e_000261.html)
- 11 *Jordan L. J. Peru-Asia Trade: Lima Goes Seoul Searching* / Levi J. Jordan <http://www.as-coa.org/articles/peru-asia-trade-lima-goes-seoul-searching>
- 12 *Laciński Piotr. Peru w regionie Azji i Pacyfiku* / Piotr Laciński // *Ameryka Łacińska w regionie Azji i Pacyfiku* / Pod red/ Marcina F. Gawryckiego. – S. 263-285.
- 13 *Peru GDP Annual Growth Rate* // <http://www.tradingeconomics.com/peru/gdp-growth-annual>
- 14 *Peru's Business & Investment Guide 2014 / 2015* // [http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/Peru-Business-and-Investment-guide-2014-15/\\$FILE/Peru%C2%B4s%20Business%20and%20investment%20guide%202014-2015-2.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/Peru-Business-and-Investment-guide-2014-15/$FILE/Peru%C2%B4s%20Business%20and%20investment%20guide%202014-2015-2.pdf)
- 15 *Peruvian Economy Economic History & Economy in Peru Today* - <http://www.limaeasy.com/peru-info/peruvian-economy#trade-balance>;
- 16 *PROMPERU:* [http://www.siicex.gob.pe/promperustat/frmRanking\\_x\\_Pais.aspx](http://www.siicex.gob.pe/promperustat/frmRanking_x_Pais.aspx)
- 17 *Rodriguez C. A. Peru relations with Asia: current situation and policies to make this more beneficial* / Carlos Aquino Rodriguez // [http://economia.unmsm.edu.pe/art/2013/PeruRelationsAsia\\_25.11.13.pdf](http://economia.unmsm.edu.pe/art/2013/PeruRelationsAsia_25.11.13.pdf) P. 14
- 18 *Sanborn C. A., Yong A. Peru's Economic Boom and the Asian Connection* / Cynthia A Sanborn, Alexis Yong // [http://www.wilsoncenter.org/sites/default/files/DRAFT%20PAPER%20FOR%20CONFERENCE\\_Sanborn.pdf](http://www.wilsoncenter.org/sites/default/files/DRAFT%20PAPER%20FOR%20CONFERENCE_Sanborn.pdf)
- 19 *Seshasayee H. India-Peru: A New Pacific Pivot* / Hari Seshasayee (August 20, 2012) <http://www.americasquarterly.org/india-peru-a-new-pacific-pivot>
- 20 *Skowronek T. Peru – andyjski tygrys* / Tomasz Skowronek // *Zapiski o Ameryce Łacińskiej*. – Warszawa, 2014. –182-190.
- 21 *Taj M. Peru: Counting and Being Middle Class* / Mitra Taj <http://www.americasquarterly.org/counting-and-being-middle-class>
- 22 *The World Bank: Peru* <http://www.worldbank.org/en/country/peru>
- 23 *UN Comtrade Peru* -<http://comtrade.un.org/pb/FileFetch.aspx?docID=3988&type=country%20pages> (2 сторінки);
- 24 *World Development Indicators (WDI)* – <http://knoema.ru/WBWDIGDF2014Sep/world-development-indicators-wdi-september-2014>
- 25 *World Integrated Trade Solution (WITS)* <http://wits.worldbank.org/CountryProfile/Country/PER/Year/2013/TradeFlow/Import/Partner/all/Product/Total>
- 26 *Китай, Перу, Азия* // [http://polpred.com/?ns=1&ns\\_id=1221324](http://polpred.com/?ns=1&ns_id=1221324)
- 27 *Петрова Т. П. Эволюция внешней политики и дипломатии Перу (1821–2013 гг.). [Текст]: дис. ... док. ист. наук : 07.00.15: защищена 05.06.14* / Петрова Татьяна Павловна. – М., 2014. – 368 с. – Библиогр.: с. 344–364.
- 28 *Яковлев П. Геополитические сдвиги в Латинской Америке* / Петр Яковлев // [http://www.perspektivy.info/оукумена/amerika/geopoliticheskije\\_sdvigi\\_v\\_latinskoj\\_amerike\\_2013-05-03.htm](http://www.perspektivy.info/оукумена/amerika/geopoliticheskije_sdvigi_v_latinskoj_amerike_2013-05-03.htm)  
Дата поступления статьи в редакцию 13.03.2015